



WIR SUCHEN SIE UND IHRE ENERGIE



Die KEHAG Unternehmensgruppe ist ein bundesweit aktiver unabhängiger Energieversorger auf Wachstumskurs. Wir beliefern Industrie- und Gewerbetunden, Institutionen und Kommunen mit Strom und Erdgas. Dabei setzt sich unser Strom zu 100 % aus regenerativer Energie wie Wind, Wasser und Sonne zusammen. Mit unseren inzwischen über 40 Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern wurden wir 2017 von FOCUS als Wachstumschampion ausgezeichnet.

Zum weiteren Ausbau unseres Geschäftsbereichs **Strom & Erdgas** für Industrie- und Gewerbetunden **innerhalb eines definierten Vertriebsgebiets in Deutschland** suchen wir einen in der Energiewirtschaft erfahrenen

KEY ACCOUNT MANAGER_{W/M}

Vertriebsaußendienst – Basis Homeoffice

DAS ERWARTET SIE

- Mit sachkundiger und kompetenter Beratung überzeugen Sie Industrie- und Gewerbetunden von unserem Portfolio im Bereich Strom & Erdgas und branchenspezifischen Produkten wie z.B. Zertifikaten. Mit Basis im Homeoffice, ist dies Ihr Aktionsfeld:
- Sie erarbeiten für Neu- und Bestandskunden kundenspezifische Energiekonzepte, kalkulieren Preise und erstellen Angebote
 - Auch nach Vertragsabschluss bleiben Sie fester Ansprechpartner (w/m) Ihres Kunden – am Telefon, im Schriftverkehr und persönlich vor Ort: ein Dienstwagen wird Ihnen gestellt
 - Mit sicherem Blick für den Markt identifizieren Sie aussichtsreiche Zielgruppensegmente und gehen deren Bearbeitung aktiv an
 - In Ihren operativen wie strategischen Tätigkeitsfeldern stimmen Sie sich stets eng mit den Vertriebsseinheiten ab
 - Wir bieten Ihnen die Möglichkeit, sich sukzessive ein eigenes regionales Vertriebsteam aufzubauen

DAS BRINGEN SIE MIT

- Willkommen ist uns eine technische oder kaufmännische Grundlage gleichermaßen: Entscheidend ist jedoch Ihr Vertriebsgeschick aus mehrjähriger KAM-Erfahrung und Ihr kenntnisreicher Umgang mit der Energiewirtschaft – wir wünschen uns Erfahrung im Vertrieb eines Energieversorgers
- Sie benötigen fundiertes Fachwissen im Bereich Strom- und Erdgasversorgung, haben in dem Segment bereits kalkuliert, Angebote erstellt und kennen die gesetzlichen Rahmenbedingungen (EnWG, EEG, KWKG etc.)
- Auch in aktuellen Themen der Branche, wie z.B. dezentrale Erzeugung, sind Sie fit und bringen aus Ihrer Berufserfahrung auch regionale oder segmentbezogene Netzwerkkontakte mit
- Ihre Abläufe verwalten Sie souverän IT-gestützt mit CRM-Systemen und Reportingtools
- Unseren gemeinsamen Kunden treten Sie verbindlich, lösungsorientiert und gewinnend entgegen
- Sie arbeiten in Ihren allein verantworteten Bereichen ebenso erfolgreich wie im Team

DAS IST FÜR UNS SELBSTVERSTÄNDLICH

Wir schätzen eine offene, von Teamgeist getragene Arbeitsatmosphäre: Das bedeutet, dass wir im Tagesgeschäft produktiv gemeinsam etwas erreichen wollen und dazu eine kollegiale Gesprächskultur pflegen. Es heißt auch, dass wir uns über die beruflichen Möglichkeiten hinaus für das Wohl unserer Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter interessieren – neben spannenden Aufgaben und einer guten und ausführlichen Einarbeitung durch unser hilfsberechtigtes Team setzen wir auf:

 Flexible Arbeitszeiten

 Erfolgsabhängige Vergütung

 Betriebliche Altersvorsorge

 Individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten

 Geschäftswagen, auch zur privaten Nutzung

 Gesundheitsvorsorge – z.B. Hansefit

WIR MACHEN SIE NEUGIERIG?

Wenn Sie Interesse an dieser verantwortungsvollen Vertriebsposition haben, die gestützt von einem engagierten Innendienst-Team, viel Raum für Gestaltung bietet und deren Einsatzregion Sie aktuell noch maßgeblich beeinflussen können, dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung per E-Mail an jobs@kehag.de. Für Fragen erreichen Sie Frau Anita Gießner telefonisch unter: 0441-36108-222.

KEHAG ENERGIEHANDEL GMBH

Anita Gießner
Im Technologiepark 4
26129 Oldenburg
www.kehag.de